

## CALYM ACADEMY

Appel à Candidature : Programme de Mobilité pour Thèses et Post-docs avec Formation en Business Développement dans les Nouveaux Marchés – Asie/Amérique Latine/Afrique/Moyen-Orient

### DATES CLES

Date de publication de l'appel à projet : 2 juillet 2024

Date limite de dépôt de l'application : 30 septembre 2024 à 17h CET

Processus d'examen par le jury : octobre 2024

Date de notification aux candidats : 1 décembre 2024

Dates de début de la formation : pas plus tard que 28 février 2025

### 1 OBJECTIFS et ORIENTATION

La CALYM Academy a pour objectif de développer l'intersection des connaissances entre recherche médicale et savoir-faire partenariaux chez des cliniciens/scientifiques.

Sa mission principale est d'accélérer découvertes scientifiques, résultats concrets pour les patients et promotion de la collaboration entre chercheurs, cliniciens et professionnels de l'industrie dans le domaine des hémopathies lymphoïdes.

Simultanément à un projet de recherche sur 1 an, la CALYM Academy propose un programme de formation aux compétences business pour enrichir le postulant des notions essentielles pour naviguer entre recherche et accès au marché du parcours du médicament en hématologie dans les régions émergentes.

Les collaborations avec les institutions de recherche existantes dans les régions Asie-Pacifique, Afrique, Moyen-Orient, Amérique Latine, les entreprises pharmaceutiques et/ou les fondations ou groupements de patients seront à développer.

CALYM est un centre d'investissement académique. Notre vision est d'ouvrir la voie à des avancées transformatives dans la caractérisation et le traitement des hémopathies lymphoïdes. Notre mission est de rassembler les esprits les plus innovants du monde universitaire et du secteur privé pour mener des recherches translationnelles sur les hémopathies lymphoïdes. Par le biais de partenariats stratégiques, d'une compréhension des mondes académiques et secteur socio-économique privé, nous visons à accélérer l'innovation et son transfert en opérant une synergie d'intérêts.

Le programme de bourse CALYM Academy couvre le salaire (75.000€), la formation business (15.000 €), les frais de déplacement pour établir le réseau (10.000 €) pour une année. Les coûts annexes (ainsi que toute différence de salaire) seront à la charge du candidat ou du laboratoire d'accueil.

La sélection des candidats se fera par un jury composé de 3 membres de l'association CALYM, aidés de 2 membres consultatifs non-votant du monde entrepreneurial.

## 2 ELIGIBILITE

Candidat avec une thèse d'exercice (médecine ou pharmacie), ou avec une thèse de science/post-doc, développant un projet lié à la recherche translationnelle ou clinique, dans un laboratoire ou un service clinique situé au sein du consortium CALYM. L'avantage de la mobilité du candidat dans le cadre de ce projet doit être spécifié.

Le département/laboratoire d'origine doit être situé au sein du consortium CALYM. Une attention particulière sera accordée aux projets faisant partie de collaborations au sein des différentes entités CALYM.

Le département/laboratoire d'accueil doit être situé dans un pays des régions Asie-Pacifique, Afrique, Moyen-Orient, Amérique Latine

Cette mobilité doit impérativement être accompagnée d'un projet de retour à l'institution d'origine pour poursuivre une carrière incluant une activité de recherche sur les hémopathies lymphoïdes

## 3 MODALITES DE FINANCEMENT

- Durée des engagements du candidat : 1 an
- Paiement direct par CALYM de la formation business du candidat (cf pour information ANNEXE 1 : Exemples de formation business)
- Date de début de financement correspondant à la date d'arrivée dans l'institution d'accueil à l'étranger
- Remboursement des frais de déplacement dans le mois qui suit l'émission des factures
- Versement de la Bourse nominatif, non transférable
- Date de début de la mobilité avant le 1 décembre 2025
- Attestation de présence signée par l'institution d'accueil spécifiant la période de présence à envoyer à l'association CALYM

## 4 DOSSIER DE CANDIDATURE (en anglais)

- Curriculum vitae du candidat
- Lettre de motivation du candidat
- Programme de recherche du candidat : titre et résumé des objectifs (3 pages maximum : contexte et hypothèse, méthodologie, descriptif, résultats attendus, synergies entre entités CALYM attendues etc...). Dates envisagées de la mobilité
- Lettre de soutien, sur papier à en-tête, du laboratoire ou du service d'accueil à l'étranger s'engageant à mettre à disposition les moyens matériels et l'encadrement du candidat

- Lettre de soutien, sur papier à en-tête, du laboratoire ou du service d'origine au sein du consortium CALYM
- Liste des publications du laboratoire d'accueil
- Lettre de soutien d'un laboratoire ou service français qui s'engage à accueillir l'allocataire à son retour de l'étranger (peut être identique à celle de soutien du service/laboratoire d'origine)
- Plan de financement de la mobilité à joindre en annexe du dossier (1 page maximum) afin de permettre au Jury de statuer sur l'adéquation de la demande de financement, incluant la formation business choisie

Le dossier à adresser par mail à : [Florence.broussais@calym.org](mailto:Florence.broussais@calym.org)

## 5 ENGAGEMENTS DU CANDIDAT

- Le candidat s'engage à se consacrer pleinement au projet :
  - 80% de son temps pour le projet scientifique
  - 20 % de son temps à l'analyse de marché et à compléter entièrement son éducation business, établir des partenariats stratégiques (favoriser les collaborations entre le milieu universitaire, l'industrie et les organismes gouvernementaux), et développer sa connaissance du milieu entrepreneurial du pays/zone d'influence choisi pour sa mobilité en région Asie/Amérique Latine/Afrique/Moyen-Orient dans le but d'encourager au sein de CALYM les solutions innovantes et les start-ups dans le domaine des hémopathies lymphoïdes.
- Le programme sera adapté aux défis et aux opportunités uniques dans le contexte de la région d'accueil du candidat parmi les régions Asie-Pacifique, Afrique, Moyen-Orient, Amérique Latine
- Le candidat s'engage à assister à une réunion téléphonique de suivi de 60 minutes par mois avec le département affaires médicales de CALYM pendant la durée de la mobilité
- Le bénéficiaire de la bourse s'engage à informer l'association CALYM en temps réel de tout changement intervenant dans sa situation professionnelle. Ce courriel sera accompagné d'une lettre du responsable de l'institution d'accueil, sur papier à en-tête de l'institution
- La CALYM Academy autorise les cofinancements obtenus dans le pays d'accueil
- Le bénéficiaire s'engage à adresser à l'association CALYM
  - Un rapport de prospection tous les 6 mois
  - Un rapport d'activité qui résumera l'avancée de ses travaux et de son devenir professionnel, dans un délai de deux mois après la fin de son contrat, et de le présenter au cours d'un COSCI CALYM
  - Un résumé « grand public » du projet en français et anglais qui pourra être utilisé par CALYM pour ses actions de communication
- Le bénéficiaire s'engage à faire apparaître le soutien de CALYM dans toutes ses publications scientifiques en lien avec le projet soutenu, ses communications écrites

et orales, ainsi que sur les communiqués de presse

## 6 SELECTION DES PROJETS

Après vérification de leur éligibilité à l'appel à candidatures, les dossiers de candidature sont soumis à expertise par 3 membres de l'association CALYM, aidés par 2 membres consultatifs non-votant du monde entrepreneurial

La sélection du lauréat est fondée sur l'ensemble des critères suivants :

Candidat: formation et diplômes, publications, motivation, originalité de l'intégration des mondes scientifiques et business, plan de carrière et intégration de l'expérience Asie-Pacifique au retour en France

Institution d'accueil : environnement scientifique, publications, qualité de l'encadrement, savoir-faire en recherche sur les hémopathies lymphoïdes, plus-value du laboratoire d'accueil

Adéquation de la formation business requise avec les objectifs de la CALYM Academy

Projet scientifique : positionnement (qualité scientifique, pertinence, caractère innovant), contenu (qualité du plan de travail, maîtrise du sujet et des concepts, adéquation de la méthodologie choisie), cohérence (faisabilité technique et budgétaire, faisabilité dans les délais impartis, objectifs réalistes dans le cadre de la mobilité)

## ANNEXE 1 : Exemples de formation business

Harvard Business School - Executive Education / virtual program - Driving Nonprofit Performance and Innovation

Harvard Business School - Executive Education / virtual program - Competing in the Age of AI

Harvard Business School - Executive Education / virtual program - Behavioral Economics

MIT- Professional Certificate Program in Biotechnology & Life Sciences

Stanford Business School - Stanford LEAD Online Business Program

Stanford Business School - The Innovative Health Care Leader: From Design Thinking to Personal Leadership

Berkeley ExecEd - Future of Technology: Trends, Strategies, and Innovation Opportunities

Berkeley ExecEd - Leading Complex Projects

HEC Paris - Online Certificat Executive Strategie

HEC Paris - Innovation Management & Entrepreneurship University Certificate

London Business School - Negotiating and Influencing Skills for Leaders

London Business School - Sustainability Leadership and Corporate Responsibility

London Business School - Leading Digital Transformation